



Le réseau du Bon Agent a été constitué de l'expérience en conseils et formations que j'apporte aux professionnels de l'immobilier depuis près de 20 ans. Nous sommes l'un des rares réseaux à être géré et animé par des professionnels et acteurs de la transaction immobilière. Pour ma part je suis un ancien DG de Foncia et de la SOCAF. Nos associés font tous de la vente immobilière. C'est pour vous un gage de qualité et de maîtrise du métier que vous allez démarrer.

Fort de mes 9 ouvrages et de notre centre de formation (certifié AFNOR AFAQ), nous avons décidé d'ouvrir en 2011, un réseau de mandataires en immobilier, afin d'apporter une formation solide et complète, un accompagnement, des outils performants, une visibilité importante sur internet. Le tout sans redevance ou pack mensuel, pour vous permettre de vous lancer sans déboursier une somme importante les premiers mois de votre création d'activité.

Nous sommes à mi-chemin entre l'agence en vitrine avec une dizaine de points d'animation ou agence en France et au Maroc, et l'agence en réseau avec nos 300 mandataires sur la métropole et la Réunion. Nous vous proposons 4 départements professionnels : Grand Public, Haut de Gamme, Activités et Commerce et Immobilier neuf. Nous sommes également en avance sur nos supports documentaires avec notre propre logiciel et la documentation dématérialisée avec signature électronique.

Le Bon Agent c'est également une rémunération conséquente allant par palier de 60 à 80 % très rapidement.

Pour plus d'informations : contact@lebonagent.fr